SOMMARIO

Prefazione di Francesco Macario ..... » VII

Premessa introduttiva ..... » XV

Capitolo I

I poteri di controllo del creditore sull'impresa debitrice ..... » 1

1. Premessa 1

2. I poteri di controllo del creditore nel rapporto obbligatorio "civile" 2

3. Segue: gli strumenti rimediali di tutela rispetto al pericolo di inadempimento. 7

4. I *covenants* e le garanzie "negative" nel prisma del rapporto obbligatorio. 14

5. La componente "organizzativa" del rapporto obbligatorio 28

6. La componente "collettiva" del rapporto obbligatorio: dalla prevenzione dell'inadempimento alla prevenzione della crisi? 37

Capitolo II

Una nuova nozione "dinamica" di responsabilità patrimoniale ..... » 43

1. Premessa 43

2. Responsabilità patrimoniale e strumenti di regolazione della crisi: l'ambiguo concetto di "valore" 46

3. Segue: la tutela della continuità aziendale 55

4. Una nuova sintesi: la responsabilità patrimoniale come situazione attiva strumentale alla regolazione della crisi; il rapporto fra regola ed eccezioni 62

Capitolo III

L'incidenza negoziale del fine di regolazione della crisi ..... » 71

Sezione I – Il contratto sulla crisi d'impresa

1. Premessa 71

2. Causa e oggetto contrattuale nella regolazione della crisi 75

3. Segue: il collegamento negoziale e la "operazione economica" regolatoria 89

4. Gli interessi tutelati dal sistema nel diritto della crisi 97

5. Le patologie delle operazioni di finanziamento d'impresa 107

6. La liceità del contratto sulla crisi d'impresa e gli interessi negoziali (non) perseguibili 116

7. Segue: la rilevanza specifica degli interessi "terzi" nella regolazione della crisi 119

8. Segue: la valutazione giuridica negativa del contratto "sulla crisi" 128
9. Quali spazi per una tutela "positiva" di altri interessi? 144

Sezione II – Il contratto di advisoring

1. Premessa. 146
2. Il contenuto "socialmente" tipico del contratto di advisoring 147
3. L'assetto degli interessi lecitamente deducibili nel contratto 152
4. Segue: un contratto con effetti protettivi nei confronti di terzi? 158
5. Segue: le patologie nella commisurazione negoziale del compenso 160

Capitolo IV

Doverosità e soggezione nella regolazione convenzionale della crisi ..... » 167
1. Premessa 167
2. La rigenerazione della fiducia: la istituzionalizzazione delle trattative sulla crisi del debitore 173
3. (In)esigibilità delle obbligazioni del debitore in crisi? 186
4. I doveri informativi "transitivi" e "riflessivi" 193
5. La portata del dovere di cooperazione del creditore: un obbligo di rinegoziare? 208
6. Segue: obbligo di accettare proposte non "indecenti"? 222
7. La differente strumentalità delle misure protettive e cautelari 241
8. Le soluzioni "meramente" negoziali: obbligo di non ostacolare i tentativi regolatori ragionevoli? 244

Bibliografia ..... » 253